

業務宗旨

本集團之企業宗旨為透過傳統渠道及新渠道，發展其本身及「康健醫務中心」網絡成為以基層、中層及第三層醫療服務之藥物性治療、社會性治療及心理性治療，向不同年齡之香港市民提供優質、一般可予負擔及綜合性私家醫療服務之集團，並將此等服務伸延向亞洲其他地區之市民提供，達到預防性醫療及保健之目標。

企業策略及履行計劃

本集團旨在透過其本身及「康健醫務中心」網絡成為亞洲區內提供優質、可予負擔及綜合性之醫療服務之主要管理及服務集團。本集團之策略為擴充其規模及經營範圍實現快速增長。就醫務中心及牙醫診所而言，本集團將繼續擴充其西醫及牙醫診所之數目，應付對私家醫療服務日漸增加之需求。此外，本集團計劃透過橫向擴充至提供傳統中藥、安老服務及幼兒服務，尋求進一步增長。預期來自經營傳統中藥相關業務、安老院及幼兒中心之收入，將在管理診所、許可診所及本集團本身之牙醫診所與日俱增之收入以外，成為本集團之新收入基礎。未來業務發展之另一個核心範疇，為透過電子媒介銷售及分銷醫療產品及提供與醫療相關之資訊。本集團將探討擴充至中國及其他亞洲國家之機會。董事局相信，此等策略將確保本集團將「康健醫務中心」網絡發展成為代表提供優質、可予負擔及綜合性服務之主要醫療集團品牌。

1. 擴充「康健醫務中心」網絡

「康健醫務中心」網絡由合共21間醫務中心、2間綜合醫務中心及10間牙醫診所，集中於新界及新開發地區。董事局相信，「康健醫務中心」網絡作為一個具規模之綜合醫療服務集團，已獲得多個社區之一般認同。董事局計劃以本集團取得之有利地位，在其認為對優質及可予負擔醫療服務高需求之策略地點，擴充及增加「康健醫務中心」網絡之佔有率。本集團於挑選地點時，將會依循其現時之挑選策略，並尤其著重(其中包括)人口頗為稠密及／或鄰近集體運輸系統，包括地鐵及九鐵之地區。

(a) 醫務中心

本集團之計劃，為擴充「康健醫務中心」之地區覆蓋範圍至現時並未由「康健醫務中心」網絡所覆蓋之地點。倘若董事局認為現有「康健醫務中心」並不足以應付所在地區對醫療服務之需求，本集團亦將考慮於現時「康健醫務中心」所在之地點設立新醫務中心。新「康健醫務中心」將由現有之管理診所或新組成之管理診所經營。本集團現時之意向為在可能之情況下安排新「康健醫務中心」由現時之管理診所以外之新管理診所經營。

業務宗旨

本集團計劃於二零零三年三月三十一日前，投資約20,000,000元，將醫務中心數目由現時之21間(包括管理診所經營之17間中心及許可診所經營之4間中心)增至41間(包括管理診所經營之37間中心及許可診所經營之4間中心)：

時間	醫務中心數目	投資額 (千元)	資金來源
於最後實際可行日期	21	不適用	
截至二零零一年三月三十一日止期間	4	4,000	本集團從股份發售 收取之所得款項
截至二零零一年九月三十日止六個月	4	4,000	
截至二零零二年三月三十一日止六個月	4	4,000	內部資源
截至二零零二年九月三十日止六個月	4	4,000	
截至二零零三年三月三十一日止六個月	4	4,000	
總計	<u>41</u>	<u>20,000</u>	

此外，本集團將於截至二零零一年九月三十日止六個月期間內，考慮透過與本地夥伴設立「試驗性質」之診所，評估於中國設立醫務中心之可行性。董事局相信，具規模之醫療集團，例如本集團因其擁有之財政及管理資源，將於打入中國醫療市場方面處於有利位置。本集團合作形式持開放態度，包括組成合營企業、收購多數或少數股權及／或設立新附屬公司。由於物色可予投資之機會需時，而且現時尚未能夠確定作出投資之時間及金額，故此本集團現時並無任何投資時間表，亦無為此投資計劃預留任何財政預算款項。一旦出現機會，本集團有意動用內部資源，為業務發展融資。董事局將於投資前審慎行事，尤其考慮(其中包括)於中國成立及經營一間醫務中心之法律及其他監管規定。董事局將確保本集團之財政狀況不會因作出有關投資而受到重大不利影響。

(b) 綜合醫務中心

董事局認為，由於尋求專科及專業診療服務越來越普遍，就此對診所或醫務中心於可見未來提供全面服務之需求將會大幅上升。為了於此龐大之潛在市場獲益，本集團計劃透過設立綜合醫務中心，包括普通科、西醫診療服務、專科、牙科治療、化驗所、修復科及營業師諮詢服務，以至矯形科，推廣「一條龍」醫療服務之概念。本集團之宗旨，為以約6間醫務中心對1間綜合醫務中心之比例設立綜合醫務中心。新綜合醫務中心將由現有之管理診所或新組成之管理診所管理。

業務宗旨

本集團計劃於二零零三年三月三十一日前，投資約10,000,000元，將綜合醫務中心數目由現時之2間增至7間：

時間	將成立之綜合 醫務中心數目	投資額 (千元)	資金來源
於最後實際可行日期	2	不適用	
截至二零零一年三月三十一日止期間	1	2,000	} 本集團從股份發售 收取之所得款項
截至二零零一年九月三十日止六個月	1	2,000	
截至二零零二年三月三十一日止六個月	1	2,000	} 內部資源
截至二零零二年九月三十日止六個月	1	2,000	
截至二零零三年三月三十一日止六個月	1	2,000	
總計	<u>7</u>	<u>10,000</u>	

(c) 牙醫診所

本集團計劃藉「康健醫務中心」網絡現有之病人擴充業務，並於鄰近管理診所經營之醫務中心或綜合醫務中心之地點設立其本身之牙醫診所。本集團計劃於二零零三年三月三十一日前，投資約5,000,000元，將其直接經營之牙醫診所數目由現時之5間增至15間：

時間	將成立之牙醫 診所數目	投資額 (千元)	資金來源
於最後實際可行日期	5	不適用	
截至二零零一年三月三十一日止期間	2	1,000	} 本集團從股份發售 收取之所得款項
截至二零零一年九月三十日止六個月	2	1,000	
截至二零零二年三月三十一日止六個月	2	1,000	} 內部資源
截至二零零二年九月三十日止六個月	2	1,000	
截至二零零三年三月三十一日止六個月	2	1,000	
總計	<u>15</u>	<u>5,000</u>	

附註：計入現時由許可診所經營之5間牙醫診所，於二零零三年三月三十一日前，「康健醫務中心」網絡旗下之牙醫診所總數將增至20間。

2. 發展新業務

本集團為進一步發展其本身成為提供綜合性面醫療服務之集團，配合未來業務增長，計劃分散投資其業務，於其他與醫療相關具備潛力之市場獲益，預計發展之新業務包括網上醫療業務、傳統中藥業務、安老及幼兒服務。董事局相信，業務擴充將可提升本集團之形象，並與現有業務產生協同效應。本集團除透過傳統方式提供服務外，亦已推出網上醫療服務。董事局相信，由於本集團現有之病人數目，其保健入門網站處於較有利之地位。

(a) 發展網上覆診服務及與醫療相關之電子商貿之平台

本集團計劃運用多項先進技術，扶植其現有業務，並發展其他新業務：

- 截至二零零一年三月三十一日止期間
 - 為入門網站推出更多功能—本集團將繼續增加其入門網站 www.health-easy.com 之內容，並將為「康健醫務中心」網絡之病人與於「康健醫務中心」網絡提供服務之西醫及牙醫推出聊天室及電郵通訊。此外，本集團將繼續增加其入門網站 www.health-easy.com 之內容，邀請西醫及輔助醫療從業人士提供資料，並評估與其他內容供應商組成策略聯盟加強網站內容，藉以提高瀏覽次數之可行性；
 - 建立西醫及牙醫數據庫—本集團計劃協助管理診所將其病人之病歷紀錄電腦化，同時亦會將其牙醫診所病人之病歷紀錄電腦化。此系統將稱為康健醫務資料系統，當此系統於二零零零年十二月完成裝置時，任何一間「康健醫務中心」之西醫及牙醫，可以透過於各中心及診所安裝之終端機，取得病人之診所及牙醫診所病歷。有關成本將由本集團以內部資源提供資金。為了確保病人病歷紀錄之保密性，該系統將採取一系列保安措施，保證每名病人之病歷紀錄在存入或提出康健醫務資料系統前，已取得病人同意，而且只有獲授權人士始可使用該等紀錄再者，凡同意將其病歷存放於系統之病人將獲知會其病歷之用途。
 - 跨中心診症服務—本集團計劃安裝視聽廣播技術，推出實時跨中心診症服務，作為向「康健醫務中心」網絡之病人提供之增值服務。跨中心診症服務容許本集團普通科醫生會同不同專科之醫生，及時向「康健醫務中心」網絡之病人提供恰當之診療服務；

業務宗旨

- 電子商貿—本集團計劃透過其本身之入門網站 www.health-easy.com，推出網上銷售保健產品；

發展上述計劃之成本估計約為1,000,000元，並將由本集團應收股份發售所得款項提供資金。

- 截至二零零一年九月三十日止六個月
 - 採購系統自動化—本集團計劃為採購藥物供「康健醫務中心」網絡之醫務中心及綜合醫務中心使用設立商業對商業渠道；及
 - 網上覆診—本集團計劃為「康健醫務中心」網絡之病人提供網上查詢病歷。網上覆診服務將容許「康健醫務中心」網絡之西醫及／或牙醫向其病人提供覆診服務，補足傳統渠道；

本集團計劃動用本集團已收股份發售所得款項淨額約1,000,000元，為上述項目提供資金。

- 截至二零零二年三月三十一日止六個月
 - 繼續增加入門網站 www.health-easy.com 之內容—本集團計劃透過進一步邀請內容供應商參與，繼續增加其入門網站之內容，並計劃由其內部資源動用約1,000,000元，彌補此方面之發展成本；及
- 截至二零零二年九月三十日止六個月
 - 探討商業對商業之商機—本集團計劃透過與iDimensions組成之策略合作關係，開拓商業對商業之商機。本集團計劃動用其內部資源約1,000,000元，為將履行之任何合作項目提供資金。

業務宗旨

以下為本集團就履行有關其發展電子診療中心及與醫療相關之電子商貿之計劃概要：

時間	進度	投資額 (千元)	資金來源
截至二零零一年 三月三十一日止 期間	<ul style="list-style-type: none"> • 為入門網站推出更多功能； • 增加入門網站之內容； • 發展跨中心診症服務； • 推出網上銷售保健產品 	1,000	} 本集團從股份發售收取之所得款項
截至二零零一年 九月三十日止 六個月	<ul style="list-style-type: none"> • 設立採購藥物之商業對商業渠道； • 提供網上覆診服務； 	1,000	
截至二零零二年 三月三十一日止 六個月	<ul style="list-style-type: none"> • 繼續增加入門網站之內容；及 	1,000	} 內部資源
截至二零零二年 九月三十日止 六個月	<ul style="list-style-type: none"> • 與iDimensions探討商業對商業之商機 	1,000	
總計		4,000	

(b) 傳統中藥

「康健醫務中心」網絡自成立以來，一直主力向一般公眾人士提供「西方」醫療服務。由於傳統中藥日漸被確定為治本之醫療方法，本集團計劃透過提供診症服務及推廣中草藥及中成藥產品，分散投資於傳統中醫業務，推廣「身心並治」之醫療服務。董事局相信，發展傳統中醫業務，可以輔助本集團現有之醫療服務，並進一步提高「康健醫務中心」網絡作為全面醫療服務提供者之形象。

業務宗旨

本集團計劃透過提供診症服務及推廣中草藥及中成藥產品，發展其傳統中藥業務，推廣「身心並治」之醫療服務。本集團計劃透過組成策略聯盟及／或伺機進行收購，於二零零三年三月三十一日前，投資約15,000,000元設立合共3間傳統中醫診療中心：

時間	新設 傳統中醫 診所數目		投資額 (千元)	資金來源
截至二零零一年三月三十一日止期間	1	5,000	} 本集團從股份發售 收取之所得款項	
截至二零零二年三月三十一日止六個月	1	5,000		
截至二零零三年三月三十一日止六個月	1	5,000	} 內部資源	
總計	<u>3</u>	<u>15,000</u>		

(c) 提供安老服務

於業務計劃期間之初期，如上文所述，本集團計劃透過設立更多醫務中心、綜合醫務中心及牙醫診所，致力擴充其核心業務。於截至二零零一年三月三十一日止六個月期間內，本集團計劃設立或收購不少於500個床位領有牌照之安老院。本集團將於其經營之安老院內為居住之老人提供充分之醫療護理服務。本集團之意向為於發展安老院之初期，與在此方面擁有經驗及資源之公司或人士組成策略聯盟，令業務能得以專業地經營。此外，亦可委任經驗豐富之顧問，協助經營業務。

於截至二零零一年九月三十日止六個月內，本集團將就已收購或成立領有牌照之安老院評估經營之結果。於截至二零零二年三月三十一日止及截至二零零二年九月三十日止期間，本集團分別計劃設立或收購不少於1,000個及500個床位領有牌照之安老院。

業務宗旨

設立或收購安老院之成本合共估計約10,000,000元，將由本集團從股份發售收取之所得款項及／或本集團之內部資源提供資金：

時間	新設 領有牌照 安老院數目	投資額 (千元)	資金來源
截至二零零一年 三月三十一日止期間	不少於500個床位	10,000	} 本集團從股份發售 收取之所得款項
截至二零零二年 三月三十一日止六個月	不少於1,000個床位	20,000	
截至二零零二年 九月三十日止六個月	不少於500個床位	10,000	} 內部資源
總計	<u>不少於2,000個床位</u>	<u>40,000</u>	

(d) 提供幼兒服務

本集團計劃於截至二零零一年九月三十日止六個月期間，就收購或成立1間或以上之幼兒中心，提供著重兒童之身心、教育及人際關係之兒童照顧及發展服務進行可行性研究。倘若評估結果令人滿意，本集團將於截至二零零二年三月三十一日止六個月期間內探討收購一間或以上約200個名額之幼兒中心之機會，經營此等中心，並為於中心活動之兒童提供預防性醫療及保健，惟受此等中心之經營及監管環境所規限。本集團之意向為於發展幼兒服務之初期，與在此方面擁有經驗及資源之公司或人士組成策略聯盟，令業務能得以專業地經營。此外，亦可委任經驗豐富之顧問，協助經營業務。估計總投資額為4,000,000元。

本集團計劃動用本集團從股份發售收取之所得款項最高達2,000,000元，為收購幼兒中心提供部份資金，而超過2,000,000元之成本將由本集團之內部資源及若干其他途徑提供資金，包括銀行借貸及股本融資。

時間	幼兒服務 中心數目	投資額 (千元)	資金來源
截至二零零二年三月三十一日止六個月	<u>不少於1間</u>	<u>4,000</u>	(附註)
總計	<u>不少於1間</u>	<u>4,000</u>	

附註：本集團將動用其應收股份發售所得款項約2,000,000元，為收購／設立幼兒中心提供資金。超過2,000,000元之任何成本將從本集團之內部資源或其他途徑，包括銀行貸款或股本融資提供資金。

(e) 發展預防性醫療業務

本集團現時持有進康國際20%股權，而進康國際則從事分銷健康食品產品。本集團將檢討及增加產品組合，藉以擴大客戶基礎，並開拓分銷渠道，籌備於二零零一年三月三十一日前推出網上銷售健康食品產品。於二零零一年九月三十日止期間內，本集團將評估行使進康國際購股權之可行性，收購進康國際餘下80%股權，考慮增加於此項業務之投資，進一步分散其業務及擴充其健康食品之分銷業務，惟進康國際之估計回報潛力及其他商業條件均必須符合本集團之要求。其後，倘若本集團對進一步發展進康國際之可行性研究之結果感到滿意，則本集團計劃於業務計劃期間結束前，擴大健康食品分銷業務之覆蓋範圍至台灣及中國其他地區。由於現時未能確定行使進康國際購股權之成本及時間，預計將從股份發售收取之所得款項並無預留以備收購進康國際餘下80%權益。

倘若董事局認為符合本集團及其股東整體而言之最佳利益，本集團計劃動用本集團之內部資源及其他途徑，包括銀行借貸及股本融資為可能收購進康國際之任何權益提供資金。倘若行使進康國際購股權，本公司將會全面遵守創業板上市規則第19及第20章之有關規定。

業 務 宗 旨

下表概述業務計劃有意進行之投資項目所需之資金：

	截至 二零零一年 三月三十一日 止期間 千元	截至 二零零一年 九月三十日 止六個月 千元	截至 二零零二年 三月三十一日 止六個月 千元	截至 二零零二年 九月三十日 止六個月 千元	截至 二零零三年 三月三十一日 止六個月 千元	總計 千元
醫務中心	4,000 (4,000)	4,000 (4,000)	4,000 (附註2)	4,000 (附註2)	4,000 (附註2)	20,000 (8,000)
綜合醫務中心	2,000 (2,000)	2,000 (2,000)	2,000 (附註2)	2,000 (附註2)	2,000 (附註2)	10,000 (4,000)
牙醫診所	1,000 (1,000)	1,000 (1,000)	1,000	1,000	1,000	5,000 (2,000)
電子診所及 保健資料數據庫	1,000 (1,000)	1,000 (1,000)	1,000	1,000	不適用	4,000 (2,000)
傳統中藥發展	5,000 (5,000)	—	5,000	—	5,000	15,000 (5,000)
安老服務	10,000 (10,000)	—	20,000 (附註2)	10,000 (附註2)	—	40,000 (10,000)
幼兒服務	—	—	4,000 (2,000) (附註2)	—	—	4,000 (2,000)
保健產品(附註2)						
估計總投資額	23,000	8,000	37,000	18,000	12,000	98,000
估計由本集團已 收股份發售 所得款項淨額 提供資金之數額	(23,000)	(8,000)	(2,000)			(33,000)

附註：

- 括號內之數額乃估計由股份發售本集團應收所得款項淨額融資之數額。
- 此等款項將以本集團從內部資源支付。董事局認為，考慮到內部產生之現金、上市日期前發行股份、可換股票據所籌集之資金及各項可換股證券撥充資本後，本集團具備充足內部資源，為業務計劃提供所需資金。倘若估計投資額少過實際所需之開支，本集團現時之意向為以內部資源，或其他融資途徑(其中包括)銀行借貸或股本融資，為所需之實際成本不足之數融資。董事局將視乎情況在其認為符合本公司及股東之整體最佳利益情況下決定所採取之行動。
- 本集團計劃於截至二零零一年九月三十日期間考慮行使進康國際購股權之可行性，並有意動用內部資源及以其他方式，包括銀行借貸及股本融資為此項可能進行之收購融資。

業務計劃之基礎與假設

有意投資之人士務請注意，董事局乃根據詳列於下文之多項基礎與假設制定業務計劃。儘管董事會認為此等假設可謂合理，並無保證此等假設為正確及可以實現。倘若業務計劃任何部份未能兌現或如計劃中所進行，董事會將仔細評估情況，並可能重新分配從本集團從股份發售收取之所得款項至本集團之其他業務計劃及／或新項目，且只會在董事會認為符合本公司及其股東之最佳利益始予進行。

一般假設：

以下為有關業務計劃之一般假設：

- (a) **本集團現時面對之風險將不會對其現時及日後之業務造成不利影響**— 在編制業務計劃時，董事會假設本招股章程「風險因素」一節所詳述之主要風險因素不會兌現；
- (b) **並無不可預見之情況或事件**— 雖然董事會認為其已審核充足資料以編制業務計劃，並相信此等資料屬可靠，彼等乃假設於業務計劃之期間內並無不可預見之情況或事件發生，而可能會對落實業務計劃造成重大及不利影響；
- (c) **繼續於穩定之業務環境下運作**— 董事會已假設本集團於業務計劃之期間運作之環境將可維持穩定；
- (d) **具備充足財務資源應付其計劃之資本開支**— 董事會已假設本集團於業務計劃之期間將具備充足財務資源應付其計劃之資本開支及業務發展需要；
- (e) **並無重大價格變動**— 於估計本集團於業務計劃之期間之資本開支時，董事會已假設本集團經營及採購主要供應品之國家之一般價格水平將依賴其以往之歷史趨勢，而不會出現重大波動；
- (f) **醫療服務之需求將一直維持穩定**— 於編制業務計劃時，董事會已假設管理診所、許可診所或本集團提供之西醫、牙醫及其他服務之一般需求於業務計劃之期間將可維持穩定；及
- (g) **本集團能招聘及促使合適之人才提供優質服務**— 董事會假設本集團能並將吸引及挽留合適人才對其業務發展及未來增長作出貢獻。

特別假設：

以下為本集團於業務計劃期間就業務計劃所述之不同類別業務有關之特別假設：

授出許可及提供服務

(a) 獲得合適場地之可能性

- 本集團有能力為醫務中心及綜合醫務中心場地之租約以本集團在商業上可接納之條款及條件續期；及
- 本集團有能力以其信納之條款，於董事局在業務計劃內初步物色之地點，在鄰近現有或建議中之地下鐵路及九廣鐵路沿線住宅及上班地點之屋苑及商業區為醫務中心及綜合醫務中心物色及租賃合適之場地；及

(b) 監管

- 有關提供基層醫療服務之法律、規例及政府政策並無重大變動，而將會對管理診所經營西醫診所或提供醫療服務之架構產生重大及不利影響；及

(c) 客戶與需求

- 於最後實際可行日期，所有許可及管理服務協議將於業務計劃期間繼續有效，直至其屆滿期為止；及
- 管理診所及許可診所能產生足夠收入，支付許可及管理服務協議、許可協議及有限許可及管理服務協議下分別應付之服務費；及
- 本集團能與合適之西醫診所〈包括但不限於該合夥診所〉磋商及訂立許可及管理服務協議，授出許可，以及提供管理和行政服務，藉以經營新醫務中心及／或綜合醫務中心。

牙醫診所

(a) 獲得合適場地之可能性

- 本集團能為牙醫診所場地之租約以本集團在商業上可接納之條款及條件續期；
- 本集團能以其信納之條款，於董事局在業務計劃內初步物色之地點，在鄰近現有或建議中之地下鐵路及九廣鐵路沿線住宅及上班地點之屋苑及商業區為牙醫診所物色及租賃合適之場地；

業務宗旨

- 本集團能為牙醫診所物色合適之場地；及
- 管理診所願意與本集團之牙醫診所共用場地，使牙醫診所及西醫診所能分享相同之病人數目；及

(b) 監管

- 有關提供牙科服務之法律、規例及政府政策並無重大變動，而將會對經營牙醫診所或本集團提供之牙科服務產生不利影響；

分銷健康食品

(a) 市況

- 董事認為，於二零零一年九月三十日止前行使進康國際之購股權，屆時之健康食品市場能支持本集團擴充業務；及

(b) 監管

- 進康國際能獲得並繼續獲得在香港進口健康食品所需之牌照及進口證書；及
- 於香港有關進口、分銷、標籤及銷售健康食品之法律及規例和政府政策並無重大變動而將會對進康國際之業務產生重大不利影響；及

(c) 健康食品之供應

- 本集團能維持其業務所須之健康食品之充足供應；及
- 進康國際將與其供應商訂立之供應協議以本集團可予接納之條款延續。

傳統中藥

(a) 監管

- 本集團能遵守新設之中藥業條例所制定之法律及規例；及
- 本集團能獲得成立中醫診療中心所須之牌照；及
- 日後收購或成立任何中醫診療中心將不會導致撤銷或吊銷經營西醫診所所須之牌照；及

業務宗旨

(b) 本集團對收購／組成策略聯盟之條款感到滿意

- 本集團能以商業上可予接納之條款，透過策略聯盟及／或進行收購，成立不少於3間中醫診療中心，並於中藥市場佔一席位。

提供安老服務

(a) 監管

- 本集團收購領有牌照之安老院將不會被撤銷或暫時吊銷經營老人院所需之牌照；及

(b) 本集團信納之收購條款

- 本集團能於二零零三年三月三十一日前以本集團信納之條款收購1間或以上不少於2,000個床位之安老院。

幼兒服務及發展

本集團信納之收購條款

- 本集團能於二零零二年三月三十一日或於其後之六個月期間內以本集團信納之條款收購1間或以上之中心提供幼兒中心服務。

所得款項用途

按照發售價為每股股份1.25元，本集團將從股份發售收取之所得款項淨額（於扣除相關之開支後）估計約有38,000,000元。董事局有意按下文所述之方式於業務計劃期間內動用所得款項淨額：

- 約8,000,000元及約4,000,000元乃增設及／或收購將由管理診所經營之20間醫務中心及5間綜合醫務中心提供部份資金；
- 約2,000,000元乃為增設及／或收購將由本集團經營之10間牙醫診所提供部份資金；
- 約2,000,000元乃為發展網上平台供覆診服務之用以及發展電子商貿平台之首期項目提供部份資金；
- 約5,000,000元乃在業務計劃期間內，透過建立策略聯盟及／或進行收購，設立及／或收購不少於3間傳統中醫診療中心提供部份資金；
- 約10,000,000元乃在業務計劃期間內，為設立及／或收購領有牌照不少於2,000個床位之安老院提供部份資金；

業務宗旨

- 倘若本集團在截至二零零一年九月三十日止六個月完成可行性研究後決定進行收購，則約2,000,000元乃為設立及／或收購1間或以上之幼兒中心提供部份資金；
- 餘下約5,000,000元乃用作本集團之一般營運資金。

倘若本集團已收股份發售所得款項淨額並未即時用於上述用途，則董事局現時之意向為將此筆款項存放於香港之金融機構作為中短期存款。

任何投資均附帶風險。投資於發售股份之若干風險載於本招股章程「風險因素」一節。閣下於決定投資發售股份前，務必仔細閱讀此節所載之資料。